

HAYS Working for
your tomorrow

Experience in Workforce Management

WEBINAR-PITCH DER WICHTIGSTEN VENDOR MANAGEMENT SYSTEME



beeline®



Ein transparenter Marktüberblick – 6 Systeme, 5 Fragen, 5 Minuten

Wir freuen uns auf Sie.



EIN TRANSPARENTER MARKTÜBERBLICK 6 SYSTEME, 5 FRAGEN, 5 MINUTEN



1. Frage

Welche **zwei USPs** zeichnen Sie als Anbieter aus?



2. Frage

Welche **alternative Wettbewerbslösung** würden Sie wählen, wenn Ihre eigene nicht zur Verfügung stehen würde?



3. Frage

Auf welche **Vertragsarten** sind Sie spezialisiert?



4. Frage

Ab wie viel **Spend** erstellen Sie Angebote?



5. Frage

Warum sollte man sich Ihrer **Demo Session** anschließen?

beeline®



Ole Marx

VP Business
Development –
DACH Beeline



www.beeline.com/de

Das VMS der nächsten Generation



24+

Jahre Erfahrung
Gegründet in 1999

FORTUNE
500

30%

unserer Kunden
gehören zu den
Fortune 500



1.5

Million
Jährlich verwaltete
Aufträge



350+

Kunden



55+

Mrd. USD
Jährliche Ausgaben
verwaltet

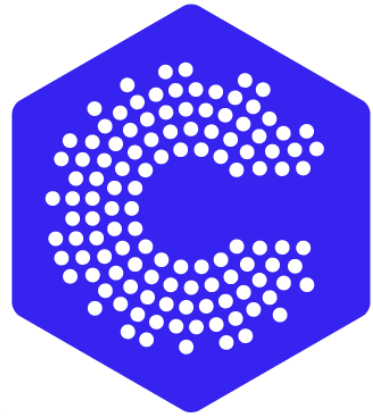


120+

Länder
Kunden weltweit

Fragen:

1. Welche zwei USPs zeichnen Sie als Anbieter aus?
2. Welche alternative Wettbewerbslösung würden Sie wählen, wenn Ihre eigene nicht zur Verfügung stehen würde?
3. Auf welche Vertragsarten sind Sie spezialisiert?
4. Ab wie viel Spend erstellen Sie Angebote?
5. Warum sollte man sich Ihrer Demo Session anschließen?



compleet

VMS für Fremdpersonal DACH

Modular erweiterbare & vernetzte Lösungen

RECRUITING



Stellenanzeigen
schalten
compleet Post



Maximale
Reichweite
compleet Reach



Bewerber-
management
compleet Match



HR-CRM & 360°
Kommunikation
compleet Interact



Pool & automatisiertes
Matching
compleet Pool



Recruiting
Analytics
compleet Insight

WORKFORCE



Vendor Management
System
compleet Vendor



Personal-
management
compleet Staff



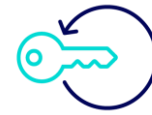
Ressourcen- &
Schichtplanung
compleet Planner



Mitarbeiter Self
Service App
compleet Involve



Zeiterfassung &
Zeitwirtschaft
compleet Time



Zutritts-
steuerung
compleet Access



Personal-
abrechnung
compleet Pay



compleet

USPs / Fokus

01

Einfach (easy)

02

Hohe Flexibilität, insbesondere Fachkräfte DACH

03

Hohe Beliebtheit bei Personaldienstleistern



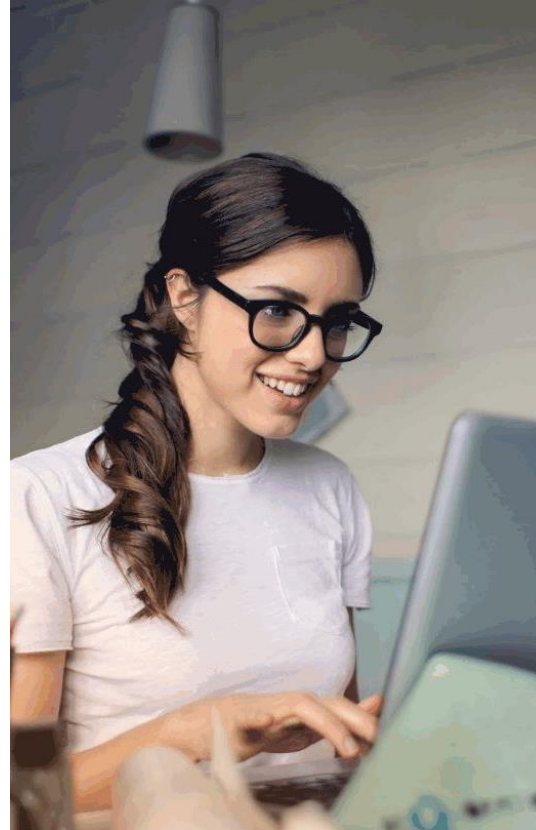
Vertragsformen



Arbeitnehmerüberlassung



Dienstverträge



Werkverträge





Equip — External Workforce Engine

VMS + Marketplace for Corporates



More than VMS:



Equip's External Workforce Engine

All-in-One game changing solution to source, manage and retain the entire scope of

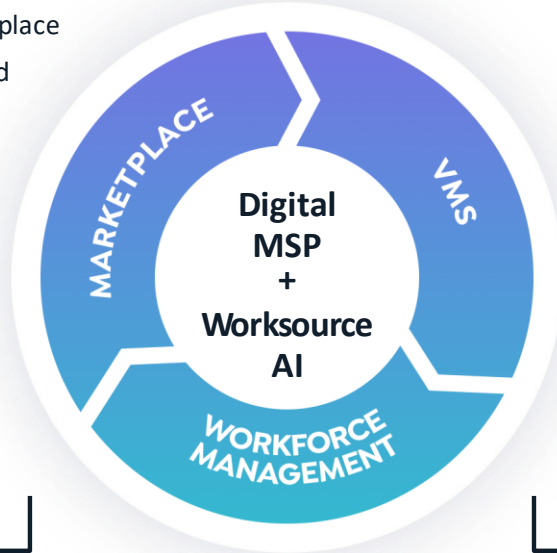
external workforce and services

Proprietary Marketplace

First of its kind enterprise marketplace with > 8'000 service-, staffing- and outsourcing suppliers globally

VMS (Vendor Management System)

Super flexible centralized engine that digitizes the entire vendor management and VDP (Verified Digital Profiles) of Contractors and Services Procurement (SoWs)



Worksource AI

Fully integrated Direct sourcing and Internal skills + talent management tool

Digital MSP Backbone

Disruptive MSP backbone that automates ca. 80% of MSP's manual work

Logistics and finance

Holistic tool that deals with complex workforce (e.g. union agreement), agile projects (Services), legal and compliance matters and automates the entire finance, self-billing, on-and offboarding

Disruptive

First solution digitizing MSP functions into VMS

Flexible

Flexible and easy to manage by commercial departments directly for Enterprises and SMEs

Holistic

Centralized workflow engine covering the entire external workforce lifecycle and for all types of services and businesses

Integrated

Integration with ERP, HCM and other IT infrastructure of both client and MSP



ISO 27001:2013 Data center certification

SOC1/2 Type II PCI-DSS


External IT talent market at your fingertips



Vendor consolidation umbrella-service:
competitive environment for new and existing suppliers

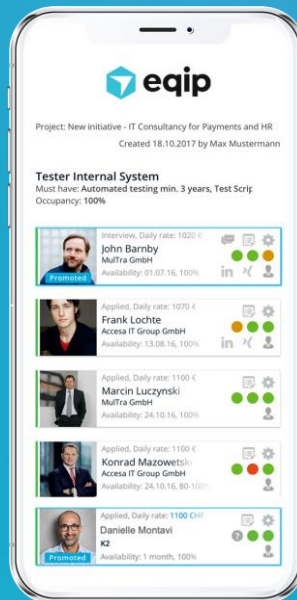
“Equip’s value proposition is genius as it combines not only purpose-built modern software, but also offers native marketplace with thousands of relevant talents.”

Global financial reinsurance enterprise



**Existing
“preferred”
suppliers**

**New
marketplace
suppliers
8’000+**



Candidate

- > Name Company
- > Daily Rate
- > Availability, etc.
- > Picture (opt.)
- >



Profile

- > Link to full CV
- > Must-have skills level indicator
- > Online Profiles (LinkedIn, etc)



Comments

View company or project internal comments for candidate



Action

- > Schedule interview
- > Put on hold
- > Reject
- > Submit for contract

VMS Anbieter Pitch



1. Welche zwei USPs zeichnen Sie als Anbieter aus?

- B2B Marktplatz mit mehr als 8.000 Lieferanten und Zugriff auf mehr als 1 Mio Freelancer
- “Lego of VMS”

2. Welche alternative Wettbewerbslösung würden Sie wählen, wenn Ihre eigene nicht zur Verfügung stehen würde?

- Moderne Technologie ist ein MUSS!

3. Auf welche Vertragsarten sind Sie spezialisiert?

- Ein System für alle Vertragsarten (ANÜ, Dienstleistungs- und Werkverträge)

4. Ab wie viel Spend erstellen Sie Angebote?

- VMS Enterprise ab 10 Mio Spend
- VMS Light ohne Minimum Spend

5. Warum sollte man sich Ihrer Demo Session anschließen?

- Für jeden, der die beste Software und einen leistungsstarken Sourcing Kanal für hochspezialisierte Freelancer sucht

KEY FACTS VON 3 STORY SOFTWARE



**Mehrwerte
& USPs**

- ▶ **Alles aus einer Hand:** Smarte Komplettlösung aus eigener Tooltechnologie und Personaldienstleistungs-Know-how
- ▶ **Individuelle Konfiguration** & kundenindividuelle Weiterentwicklung



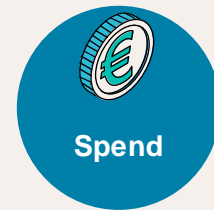
**Wettbewerbs-
lösung**

- ▶ Abhängig von Ihren Zielen und Pain Points. **Wir unterstützen** Sie gerne bei der Auswahl der besten Kombination.



**Vertrags-
arten**

- ▶ **Abbildung aller Vertragsarten:**
Dienstvertrag, Arbeitnehmerüberlassung, Werkvertrag (SOW) & Festanstellung



Spend

- ▶ Mind. **50 externe Ressourcen** kontinuierlich im Einsatz



**Demo
Session**

- ▶ Nutzererlebnis für **ALLE Stakeholder**
- ▶ **Liefersicherheit** & Optimierung des Beschaffungsprozesses

Die smarte Lösung für externe Arbeitskräfte / Dienstleistungen

HAYS VMS Event



USPs: Sicherer, geführter Einkauf & All-in-One Baukasten-Lösung

BEDARFSTRÄGER

beschreibt Q&A-geführt

**lediglich notwendige
Unterstützung**



übersetzt flexibel in das passende Setup

- **Arbeitnehmerüberlassung**
- **Dienstvertrag**
- **Werkvertrag**

mit den richtigen

- **Templates**
- **Lieferanten**
- **Talenten**

Das bietet unsere Demo-Session:

The image shows a screenshot of the OUTERSCORE software interface. At the top, there is a navigation bar with the OUTERSCORE logo and menu items: Dashboard, Work, Suppliers, Resources, Time & Expenses, Documents, Users, and Configuration. Below the navigation bar, a welcome message reads "Welcome Gordon Rangel" and a "Quick Links" button is visible. The main dashboard area contains several key performance indicators (KPIs) in a grid format:

78	27	48	377	1	0	37	12
Requisitions in Draft Status	Requisitions to Approve	RFPs Pending Response	Candidates to Review	Work Orders to Approve	Work Orders to Activate	Time Sheets to Approve	SOW Fees to Approve

Below the KPIs, there is a "Create Requisition" form with three steps: 1. General information, 2. Guided Buying, and 3. Service specification. The "Guided Buying" step is currently active and shows a compliance check for a "special-order or service contract with externals". The check includes a "Supplier" selection screen with options for "Temp Work Agency" (checked), "Independent Contractor / Freelancer", and "Company". A "Compliance in %" progress bar is shown, currently at 56%. A "Document" upload section is also visible, with a "Drop file here or Click to upload" button and a "Send" button at the bottom.

- ▶ Mit geführtem Einkauf die Customer Experience & Compliance sicherstellen
- ▶ Dokumente wie ANÜ-Verträge im System erstellen, signieren, überwachen
- ▶ Statt Milestones: Mit speziellen Bid-Sheets Mehrwert im DL-Einkauf schaffen
- ▶ Compliance-Monitoring: Selbstauskünfte, Pulse Checks und Anomalie-Erkennung
- ▶ Tool in 4 Wochen einrichten und nutzen



SAP Fieldglass



**the world's most
successful VMS for
procurement with
heartbeat.**



THE BEST RUN





Welche zwei Dinge zeichnen Euch im Vergleich zu Wettbewerbern aus?



1 Die besten Integrationen



2 Unser Partner Ökosystem



Welche Wettbewerbslösung gefällt Euch und warum?



Wettbewerb steigert unsere Innovationskraft



Welche Vertragsarten könnt Ihr am besten und warum?



1 Arbeitnehmerüberlassung,
Freelancer, Dienst- und
Werkverträge



2 Individuell & selbst
konfigurierbar



Ab wieviel Spend macht Ihr einem Kunden ein Angebot und warum?



1 Individuelle & passende Angebote für jeden



2 Helfen bei der Business-Case Berechnung



Warum soll der Interessent im Anschluss in Eure Demos kommen?



1 Globaler Leader



2 Neues User Interface